

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Paris, le 7 septembre 2015

Excellente performance de Devoteam au premier semestre 2015 et révision à la hausse des objectifs annuels

Chiffre d'affaires S1 2015 à 232,2 millions d'euros en croissance organique de 8,8% hors arrêt de l'activité d'outsourcing

Marge d'exploitation en hausse de 300 points de base

Cession d'un actif non stratégique

En millions d'euros ⁽¹⁾	30.06.2015	30.06.2014	Variation totale	Variation organique ⁽²⁾	Variation organique ⁽²⁾ hors Between ⁽³⁾
Chiffre d'affaires	232,2	216,2	+7,4%	+4,4%	+2,7%
Dont France	101,8	90,5	+12,5%	+0,6%	+0,6%
Dont reste du monde	130,4	125,7	+3,7%	+7,1%	+4,4%
Marge d'exploitation⁽⁴⁾	14,6	7,1	+106,0%		
En % du chiffre d'affaires	6,3%	3,3%	+3,0 pt		
Résultat opérationnel	13,2	6,0	+121,9%		
En % du chiffre d'affaires	5,7%	2,8%	+2,9 pt		
Résultat net - part du Groupe	7,5	2,6	+187,3%		
Résultat dilué par action ⁽⁵⁾	0,99 €	0,35 €	+182,4%		
Trésorerie nette à la clôture⁽⁶⁾	20,4	2,9	+17,6 M€		

⁽¹⁾Les états financiers présentés dans ce communiqué ont été arrêtés par le Conseil de Surveillance du 3 septembre 2015 et sont en cours de certification par les commissaires aux comptes

⁽²⁾A périmètre et taux de change comparables

⁽³⁾La filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance

⁽⁴⁾Définie comme le résultat opérationnel avant amortissements des actifs incorporels liés aux acquisitions et hors impact des stock-options

⁽⁵⁾Sur la base du nombre d'actions moyen pondéré de l'exercice

⁽⁶⁾Position de trésorerie nette de toutes dettes financières

Les comptes consolidés au 30 juin 2015 sont disponibles sur notre site :
<http://www.devoteam.com>

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Devoteam (NYSE Euronext Paris : DVT) annonce un chiffre d'affaires de 232,2 millions d'euros au premier semestre 2015, en croissance de 7,4% par rapport au premier semestre 2014. A périmètre et taux de change comparables, et hors impact de l'activité d'outsourcing en France, le chiffre d'affaires est en progression de 8,8% par rapport à l'exercice précédent.

La marge d'exploitation est de 14,6 millions d'euros à 6,3% du chiffre d'affaires, soit 300 points de base au-dessus du taux de marge du premier semestre 2014.

Le résultat net part du Groupe s'élève à 7,5 millions d'euros, contre 2,6 millions d'euros au premier semestre 2014, soit une hausse de 187,3%.

Fort de ces résultats, qui matérialisent le succès du plan EAGLE entamé en 2011, et dans une volonté d'accélérer la mise en œuvre de cette stratégie, le Groupe poursuit sa politique de recentrage sur son *core business* d'offres innovantes, à travers une nouvelle opération de cession et l'évolution de son marketing stratégique.

Dans ce cadre, Devoteam SA a cédé, au cours du semestre, l'essentiel de ses actions dans la société Exa ECS (conception, installation et maintenance des systèmes d'énergie, de câblage et de sûreté, anciennement « Exaprobe ECS »). La part du Groupe dans le capital de cette société s'établit désormais à 35%. A compter du 1^{er} avril 2015, Exa ECS passe d'intégration globale à mise en équivalence.

Enfin, le Groupe a également revisité son identité et sa stratégie de communication. Celle-ci est synthétisée dans une nouvelle signature « We are Digital Transformakers », qui vient soutenir le positionnement du Groupe en tant qu'acteur leader et innovant de l'univers Digital.

Présentation des résultats du premier semestre 2015

Le **chiffre d'affaires** du premier semestre 2015 s'élève à 232,2 millions d'euros, en croissance de 8,8% à périmètre et taux de change comparables, et hors impact de notre activité d'outsourcing en France (DVO).

Au deuxième trimestre 2015, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 116,7 millions d'euros, en progression de 9,5% à périmètre et taux de change comparables, et hors impact de DVO. En plus d'un effet jours ouvrés légèrement positif, cette progression est favorisée, tout comme au premier trimestre, par une excellente dynamique commerciale sur les offres Cloud, Mobilité et dans la gestion de projets de Transformation Digitale.

Ce dynamisme se traduit par l'accroissement de l'effectif productif, une amélioration sensible de nos marges sur affaires et une meilleure utilisation de nos ressources. Ainsi, la **marge d'exploitation** du premier semestre, définie comme le résultat opérationnel courant hors impact des stock-options et de l'amortissement des actifs incorporels liés aux acquisitions, augmente de 300 points de base. Elle s'établit à 14,6 millions d'euros,

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

soit 6,3% du chiffre d'affaires, contre 7,1 millions d'euros et 3,3% du chiffre d'affaires au premier semestre 2014.

Le **résultat opérationnel** s'établit à 13,2 millions d'euros et inclut des charges non récurrentes à hauteur de 1,4 million d'euros. Elles se composent de 0,7 million d'euros de coûts de restructurations, principalement en France, et de 0,6 million d'euros d'impact des variations de périmètre (moins-values de cession et amortissement des actifs incorporels des sociétés acquises).

Le **résultat financier** est stable d'une année sur l'autre à -0,6 million d'euros. La quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence est négative de 0,2 million d'euros.

La **charge d'impôt** sur le résultat s'élève à 4,0 millions d'euros. Elle représente 32,1% du résultat avant impôts contre 46,6% au premier semestre 2014, en raison principalement d'une activation complémentaire de déficits disponibles en France. Cette charge d'impôt inclut l'effet des impôts locaux complémentaires (CVAE en France et IRAP en Italie) pour 1,1 million d'euros (versus 1,3 million d'euros au 30 juin 2014).

Le **résultat net** est de 8,5 millions d'euros, contre 2,9 millions d'euros un an plus tôt, dont 7,5 millions d'euros de résultat net part du Groupe. Le résultat dilué par action est en croissance de 182,4% et ressort à 0,99 € par action.

Au 30 juin 2015, la situation financière du Groupe est solide avec une **trésorerie nette** à 20,4 millions d'euros, soit 17,5 millions d'euros de plus qu'au 30 juin 2014.

La variation sur le semestre est quant à elle de -9,1 millions d'euros, et s'explique par la hausse saisonnière du besoin en fonds de roulement.

Par ailleurs, le Groupe a finalisé au mois de juillet, un placement privé (Euro PP) sous forme d'une émission obligataire non cotée d'un montant de 30 millions d'euros, de maturité 6 ans et de coupon 3,25%. Les obligations ont été souscrites par des investisseurs institutionnels.

Le détail de la trésorerie nette est présenté en annexe du présent communiqué.

Analyse par région

Hors outsourcing en France et hors activités cédées, l'ensemble des régions du Groupe sont en croissance et en amélioration de marge au premier semestre.

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Evolution par région du chiffre d'affaires trimestriel :

En millions d'euros	T1 2015	T1 2014	T2 2015	T2 2014	S1 2015	S1 2014
New Méditerranée (Solutions France, Consulting France, Tunisie)	37,6	36,2	37,6	35,7	75,2	71,9
Taux de croissance	3,8%		5,5%		4,7%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	3,8%		5,4%		4,6%	
Northern Europe & Belux (Royaume-Uni, Norvège, Danemark, Belgique, Luxembourg)	26,2	25,7	27,0	25,2	53,3	50,9
Taux de croissance	1,9%		7,4%		4,6%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	1,7%		6,6%		4,1%	
Central Europe (Allemagne, Suisse, Rép. Tchèque, Pologne, Autriche)	13,0	11,4	12,3	11,6	25,3	22,9
Taux de croissance	14,6%		6,0%		10,2%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	13,0%		4,0%		8,5%	
Single entities (S'team, Moyen-Orient, Pays-Bas hors Between, Espagne)	16,6	13,1	16,8	13,3	33,4	26,4
Taux de croissance	26,9%		26,2%		26,5%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	19,4%		18,2%		18,8%	
Others	21,0 (2)	15,8	23,0 (2)	17,9	44,0 (2)	33,7
Taux de croissance	32,9%		28,7%		30,7%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	-5,6%		-7,1%		-6,4%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽³⁾	-33,3%		-34,9%		-34,1%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽⁴⁾	30,8%		24,5%		27,4%	
Divestments⁽⁵⁾	1,1	6,8	-	3,6	1,1	10,4
Total	115,5	109,0	116,7	107,2	232,2	216,2
Taux de croissance	5,9%		8,9%		7,4%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	3,9%		4,9%		4,4%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽³⁾	2,1%		3,2%		2,7%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽⁴⁾	8,2%		9,5%		8,8%	

⁽¹⁾A périmètre et taux de change comparables

⁽²⁾Dont 5,9 M€ en T1 2015 et 6,3 M€ en T2 2015 de contribution d'Axance et de gPartner

⁽³⁾La filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance

⁽⁴⁾Filiale d'outsourcing en France

⁽⁵⁾En 2015, les activités cédées incluent Exa ECS. En 2014, elles incluent également AuSystems Italie, CRM Pologne et Devoteam Suède

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Evolution par région du chiffre d'affaires et de la marge d'exploitation du premier semestre :

En millions d'euros	Contribution au chiffre d'affaires	Marge d'exploitation	En % du CA	Contribution au chiffre d'affaires	Marge d'exploitation	En % du CA
	S1 2015	S1 2015	S1 2015	S1 2014	S1 2014	S1 2014
New Méditerranée (Solutions France, Consulting France, Tunisie)	75,2	6,3	8,3%	71,9	4,2	5,9%
Taux de croissance	4,7%	48,4%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	4,6%					
Northern Europe & Belux (Royaume-Uni, Norvège, Danemark, Belgique, Luxembourg)	53,3	3,2	6,0%	50,9	1,9	3,7%
Taux de croissance	4,6%	69,0%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	4,1%					
Central Europe (Allemagne, Suisse, Rép. Tchèque, Pologne, Autriche)	25,3	0,7	2,8%	22,9	0,2	0,7%
Taux de croissance	10,2%	329,5%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	8,5%					
Single entities (S'team, Moyen-Orient, Pays-Bas hors Between, Espagne)	33,4	3,3	9,9%	26,4	1,7	6,5%
Taux de croissance	26,5%	91,3%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	18,8%					
Others	44,0	0,9	2,0%	33,7	(0,3)	-1,0%
Taux de croissance	30,7%	-364,5%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	-6,4%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽²⁾	-34,1%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽³⁾	27,4%					
Divestments⁽⁴⁾	1,1	0,2	18,6%	10,4	(0,6)	-5,7%
Total	232,2	14,6	6,3%	216,2	7,1	3,3%
Taux de croissance	7,4%	106,0%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	4,4%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽²⁾	2,7%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽³⁾	8,8%					

⁽¹⁾A périmètre et taux de change comparables

⁽²⁾La filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance

⁽³⁾Filiale d'outsourcing en France

⁽⁴⁾En 2015, les activités cédées incluent Exa ECS. En 2014, elles incluent également AuSystems Italie, CRM Pologne et Devoteam Suède

Evolution des effectifs et du taux d'utilisation

Au 30 juin 2015, l'effectif du Groupe est de 3 568 collaborateurs contre 3 573 collaborateurs au 31 mars 2015. Hors impact de DVO et de la cession d'Exa ECS (37 collaborateurs), l'effectif augmente de 36 collaborateurs sur le deuxième trimestre 2015, consolidant la tendance de croissance constatée depuis le quatrième trimestre 2014.

Favorisé par la cession d'Exa ECS, le ratio de l'effectif facturable sur l'effectif total s'améliore sur le trimestre et s'établit à 84,7%, contre 84,6% au 31 mars 2015.

Au deuxième trimestre, le Groupe affiche une forte amélioration de son taux d'utilisation des ressources internes¹ hors activités cédées, qui gagne 1,4 point à 84,3% comparé à 82,9% au trimestre précédent.

Taux d'utilisation des ressources internes, hors activités cédées*						
T1 2014	T2 2014	T3 2014	T4 2014	FY 2014	T1 2015	T2 2015
82,1%	83,5%	84,3%	83,7%	83,4%	82,9%	84,3%

*En 2015, les activités cédées incluent Exa ECS. En 2014, elles incluent également AuSystems Italie, CRM Pologne et Devoteam Suède

¹ Le taux d'utilisation des ressources mesure la part du temps de travail (hors congés légaux) des personnels productifs salariés directement imputés sur des prestations facturables aux clients

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Perspectives 2015

Compte tenu de la bonne dynamique de l'ensemble du périmètre, le Groupe revoit une nouvelle fois ses objectifs annuels de chiffre d'affaires et de marge à la hausse. Le chiffre d'affaires est attendu à 460 millions d'euros et la marge d'exploitation à 6,5% du chiffre d'affaires, soit le haut de la fourchette précédemment annoncée.

Calendrier financier et publications trimestrielles 2015

Publication après Bourse
T3 2015
10 novembre 2015

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Annexes

Evolution de l'activité par zone géographique – Chiffre d'affaires trimestriel

En millions d'euros	T1 2015	T1 2014	T2 2015	T2 2014	S1 2015	S1 2014
France	51,1	45,4	50,8	45,1	101,8	90,5
Taux de croissance	12,6%		12,5%		12,5%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	-0,4%		1,7%		0,6%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽³⁾	10,2%		13,0%		11,6%	
Reste du monde	64,4	63,6	66,0	62,0	130,4	125,7
Taux de croissance	1,2%		6,3%		3,7%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	7,0%		7,2%		7,1%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽²⁾	4,2%		4,6%		4,4%	
Total	115,5	109,0	116,7	107,2	232,2	216,2
Taux de croissance	5,9%		8,9%		7,4%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	3,9%		4,9%		4,4%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽²⁾	2,1%		3,2%		2,7%	
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽³⁾	8,2%		9,5%		8,8%	

⁽¹⁾A périmètre et taux de change comparables

⁽²⁾La filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance

⁽³⁾Filiale d'outsourcing en France

Evolution de l'activité par zone géographique – Chiffre d'affaires et marge d'exploitation du premier semestre

En millions d'euros	Contribution au chiffre d'affaires	Marge d'exploitation	En % du CA	Contribution au chiffre d'affaires	Marge d'exploitation	En % du CA
	S1 2015	S1 2015	S1 2015	S1 2014	S1 2014	S1 2014
France	101,8	8,4	8,2%	90,5	3,9	4,3%
Taux de croissance	12,5%	113,0%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	0,6%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽³⁾	11,6%					
Reste du monde	130,4	6,2	4,7%	125,7	3,1	2,5%
Taux de croissance	3,7%	97,3%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	7,1%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽²⁾	4,4%					
Total	232,2	14,6	6,3%	216,2	7,1	3,3%
Taux de croissance	7,4%	106,0%				
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾	4,4%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors Between ⁽²⁾	2,7%					
Taux de croissance PCC ⁽¹⁾ hors DVO ⁽³⁾	8,8%					

⁽¹⁾A périmètre et taux de change comparables

⁽²⁾La filiale "Between" en Hollande, spécialisée dans le "sourcing" de professionnels IT, dispose d'un chiffre d'affaires relativement volatile dans la mesure où, en fonction des contrats conclus et du type de missions réalisées, le chiffre d'affaires reconnu dans les comptes consolidés correspond soit à la marge brute des contrats soit à la totalité de la facturation client. En conséquence, le Groupe isole cette activité pour le calcul de ses agrégats de croissance

⁽³⁾Filiale d'outsourcing en France

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Dette nette

En millions d'euros	30.06.2015	31.12.2014	30.06.2014
Placements financiers court terme	0,0	0,0	0,0
Banques*	28,0	40,4	22,3
Découverts bancaires (passif)	(2,3)	(5,8)	(7,9)
Trésorerie	25,8	34,7	14,4
Actifs de gestion de trésorerie	3,2	2,2	0,3
Emprunts obligataires	-	-	-
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(2,1)	(2,7)	(4,0)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(0,2)	(0,1)	(0,1)
Dettes financières à long terme	(2,3)	(2,8)	(4,1)
Emprunts obligataires	-	-	-
Dettes liées aux contrats de locations-financement	(1,1)	(1,7)	(1,9)
Dettes bancaires ou assimilées et autres dettes financières	(5,1)	(2,9)	(5,8)
Dettes financières à court terme	(6,3)	(4,6)	(7,8)
Dettes financières	(8,5)	(7,4)	(11,9)
Instruments dérivés	-	-	-
Trésorerie nette	20,4	29,5	2,9
Fonds propres consolidés	123,2	115,6	108,0
Taux d'endettement net	16,6%	25,5%	2,7%

*Impact positif des contrats de cession de créances clients sans recours pour 11,0 M€ au 30 juin 2015, 17,9 M€ au 31 décembre 2014 et 12,3 M€ au 30 juin 2014

Information pro forma du chiffre d'affaires

En millions d'euros	S1 2014 retraité ⁽¹⁾	S1 2014 présenté ⁽²⁾
New Méditerranée	71,9	74,9
Northern Europe & Belux⁽³⁾	50,9	27,0
Central Europe	22,9	22,9
Middle East & Turkey	-	9,8
Single entities	26,4	28,7
Others	33,7	45,6
Divestments	10,4	7,2

⁽¹⁾Reclassement de Devoteam Maroc du segment "New Méditerranée" au segment "Others"

Reclassement de Devoteam Belgique et Devoteam Luxembourg du segment "Single entities" au segment "Northern Europe & Belux"

Reclassement de Fornebu du segment "Others" au segment "Northern Europe & Belux"

Reclassement de Devoteam Middle East du segment "Middle East & Turkey" au segment "Single entities"

Reclassement de Devoteam Turkey du segment "Middle East & Turkey" au segment "Others"

Reclassement de S'team du segment "Others" au segment "Single entities"

Reclassement d'Exa ECS du segment "Others" au segment "Divestments"

⁽²⁾Dans le communiqué des résultats annuels 2014

⁽³⁾"Northern Europe" dans le communiqué des résultats annuels 2014

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Information pro forma de la marge d'exploitation

En millions d'euros	S1 2014 retraité ⁽¹⁾	S1 2014 présenté ⁽²⁾
New Méditerranée	4,2	4,1
Northern Europe & Belux⁽³⁾	1,9	0,9
Central Europe	0,2	0,2
Middle East & Turkey	-	0,7
Single entities	1,7	0,5
Others	(0,3)	1,2
Divestments	(0,6)	(0,4)

⁽¹⁾Reclassement de Devoteam Maroc du segment "New Méditerranée" au segment "Others"

Reclassement de Devoteam Belgique et Devoteam Luxembourg du segment "Single entities" au segment "Northern Europe & Belux"

Reclassement de Fornebu du segment "Others" au segment "Northern Europe & Belux"

Reclassement de Devoteam Middle East du segment "Middle East & Turkey" au segment "Single entities"

Reclassement de Devoteam Turkey du segment "Middle East & Turkey" au segment "Others"

Reclassement de S'team du segment "Others" au segment "Single entities"

Reclassement d'Exa ECS du segment "Others" au segment "Divestments"

⁽²⁾Dans la marge d'exploitation annuelle du communiqué des résultats annuels 2014

⁽³⁾"Northern Europe" dans le communiqué des résultats annuels 2014

A propos de Devoteam

Nous sommes un acteur majeur du **conseil en technologies innovantes et management** pour les entreprises. Nos 3 600 professionnels sont engagés à faire gagner la bataille du digital à nos clients.

Présent dans 20 pays et fort de 20 ans d'expérience, nous améliorons les **performances des entreprises** en accompagnant l'adoption des usages digitaux et en construisant des infrastructures à la pointe de la technologie.

En 2014, Devoteam a réalisé un chiffre d'affaires de 443 M€. Chez Devoteam, nous sommes vos "**Digital Transformakers**".

ISIN : FR 0000073793, Reuters : DVTM.PA, Bloomberg : DEVO FP

<http://www.devoteam.com>

Direction Générale

Stanislas de Bentzmann, Co-président du Directoire, stanislas.de.bentzmann@devoteam.com

Communication financière

Evelyne Broisin, Directrice contrôle de gestion et communication financière, evelyne.broisin@devoteam.com

Perrine Angibault, Responsable reporting et communication financière, perrine.angibault@devoteam.com

Presse

Julie Dramard, jdramard@lepublicsysteme.fr & Morgane Ah Kong, mahkong@lepublicsysteme.fr